

ПРИГЛАШЕНИЕ НА РАБОТУ

База снабжения НАРТИ (ООО «ТД НАРТИ») – более 18 лет мы поставляем Нижегородские Асбестовые Резиновые Технические Изделия.

ТД НАРТИ является лидером по поставке изделий из резино-технических изделий мелким и крупным оптом в Нижегородской области.

Мы работаем с такими крупными клиентами как РФЯЦ, Газпром, НМЖК, ТехноНиколь, Концерн ПФО "Алмаз-Антей".

В связи с увеличением потока входящих обращений и расширением коммерческого отдела, готовы рассмотреть резюме эффективных кандидатов на позицию «Ведущий специалист оптовых продаж (b2b)» (расходные материалы в сфере резино-технических, асбесто-технических изделий и полимеров).

1. Обязанности:

- оптовые продажи по телефону (за Вами будет закреплена часть клиентской базы и выделен сегмент для дальнейшего развития),
- полное дальнейшее сопровождение клиента,
- обработка входящих заявок (от закрепленных за Вами клиентов).

Даём реальные возможности для заработка выше рынка за счёт налаженного потока входящих заявок и работы с многолетней клиентской базой.

2. От вас потребуется:

- профильные личностные качества: желание расти в продажах и зарабатывать без «потолка»,
- опыт деловых телефонных переговоров от 1 года будет преимуществом,
- приветствуется опыт в b2b продажах и практика личных деловых переговоров.

Готовы рассмотреть перспективных кандидатов-новичков, но предпочтение отдадим кандидату с профильным опытом.

3. Со своей стороны гарантируем:

- высокий средний доход: от 30 000 - все зависит от Вас!
- прозрачную систему оплаты: фиксированный оклад + КРП 25 000 руб. + % (процентная часть без ограничения),
- удобное расположение офиса в доступной транспортной развязке,
- график работы с 8:30 до 17:30 (пт. 16,30),
- профессиональный коллектив и реальные возможности для карьерного роста (в управлении продажами).
- Территориально работа около ул. Нартова (середина ул. Бекетова).

Контакты: Мария Гапченко, т. 8-9101406766, т. 411-11-15,
301@bs-narti.ru