

Группа компаний «Узола»

Группа компаний «Узола»(uzola.ru) более 20 лет является одним из крупнейших производителей электротехнической и противопожарной продукции в Российской Федерации. Компания прошла большой путь развития от оптовой торговли продукцией других производителей до инжиниринговой компании производителя, получив заслуженное признание рынка за устойчивую работу, динамизм и новаторский подход.

Группа компаний Узола — это команда профессионалов и единомышленников.

Мы понимаем, что успех компании во многом зависит от успехов каждого сотрудника.

Мы предоставляем лучшие условия для лучших специалистов!

Мы уверены, что наивысшие результаты достигаются только за счет слаженной работы команды, где каждый сотрудник ставит интересы команды выше собственных. Общий результат зависит от всех, от того, насколько каждый хорошо сделал свою часть общего дела.

«Великое в бизнесе никогда не совершается одним человеком — оно всегда совершается командой» Стив Джобс

Наши преимущества:

- Стабильность. Компания постоянно растет, развивает ассортиментный портфель и усиливает команду.
- Защищенность. Соответствие требованиям законодательства всегда и во всем.
- Достойная и справедливая оплата труда, учитывающая как квалификацию и индивидуальные результаты деятельности каждого сотрудника, так и результаты работы соответствующего подразделения и компании в целом.
- Широкие возможности профессионального развития и карьерного роста. Наши сотрудники развиваются также стремительно как наш бизнес.
- Развитая корпоративная культура. Нам хорошо вместе не только работать, но и отдыхать. Для нас важна атмосфера открытости и развития.

Девиз кадровой политики группы компаний Узола:

«Успех сотрудника – процветание компании»

Мы ценим каждого сотрудника, его знания и опыт. Мы стремимся предоставить всем равные возможности на старте, в развитии и совершенствовании своих профессиональных качеств и навыков.

Будем рады видеть вас в нашей команде!

Менеджер по продвижению

Обязанности:

- анализ конкурентной среды и выявление перспективных проектов по продаже щитового оборудования;
- выстраивание партнерских взаимоотношений с проектными институтами и соответствующими предприятиями;
- сопровождение сделки от выявления проекта до его реализации;
- взаимодействие с представителями компаний-поставщиков оборудования;
- ведение отчетности установленной формы.

Требования:

- Высшее образование(желательно техническое);
- Навыки делового общения;
- Ответственность, активность, коммуникабельность.
- Опыт взаимодействия с проектными институтами и организациями

Менеджер по продажам

Обязанности:

- Поиск и расширение клиентской базы;
- Выезды к клиентам для проведения переговоров;
- Заключение договоров;
- Сопровождение сделки;
- Отчетность в установленной в компании форме.

Требования:

- Высшее образование;
- Навыки делового общения;
- Ответственность, активность, коммуникабельность.

Инженер-конструктор

Обязанности:

- Разработка конструкторской документации на электрощитовое оборудование (спецификация, СБ, МЭ, чертежи деталей);
- Разработка эксплуатационной документации на электрощитовое оборудование (ПС, РЭ, ТУ);
- Сопровождение изготовления оборудования на производстве.

Требования:

- Высшее техническое образование
- Опыт работы в САПР Solidworks или аналогичном (3-Dмоделирование);
- Знание требований ЕСКД к оформлению конструкторской документации

Инженер - программист

Обязанности:

- Внедрение ERP с нуля до запуска на производственное предприятие;
- Первичное обучение сотрудников, поддержка пользователей;
- Анализ и оптимизация работы пользователей;
- Разработка методологий бизнес-процессов и ведения учета;
- Создание и развитие документации и материалов для конечных пользователей.

Требования:

- Высшее техническое образование;
- Опыт внедрения ERP на производственном предприятии или 1С УПП;
- Знание методик планирования, производственного и складского учета;

Условия:

- **Работа в стабильно развивающейся компании;**
- **График работы 5/2 (пн-пт), с 8.00 до 17.00 в пт. С 8.00 до 16.00;**
- **Официальное трудоустройство по ТК РФ**
- **Эффективная система мотивации: обсуждается с финальным кандидатом;**
- **Возможности для регулярного обучения, повышения квалификации, профессионального роста и развития;**
- **Компенсационный пакет.**
- **Современный офис вблизи остановки общественного транспорта: г. Нижний Новгород, ул. Ларина, д 7 «а» (ориентир ТЦ «Открытый материк»).**

Задать интересующие Вас вопросы относительно работы в нашей компании Вы можете по тел. 89503505053.

Резюме можно направить по электронной почте ok@uzola.ru