

**ООО «Нижегородский завод теплообменного оборудования»
Приглашает на работу
выпускников и студентов на вакансии:**

Инженер ОТК

Обязанности:

- Контроль качества входящих материалов (металлопрокат, труба)
- Контроль качества выпускаемой продукции (теплообменное оборудование)
- Ведение технологического и пооперационного контроля, оценка качества сварных соединений
- Предоставление отчетности о проделанной работе

Требования:

- Образование: Технология сварочного производства
- Навык чтения конструкторской документации

Условия:

- Оплата труда 30000 -35000 рублей
- Служебный транспорт
- Работа в Сормовском районе, адрес ул. Баррикад, д. 1, корпус 6.
- График пятидневка с 08.00. до 17.00.

Обращаться в отдел кадров:

т. 217-17-60; 8-987-081-70-30

контактное лицо

начальник отдела кадров Евгения Валерьевна Полозова

Резюме отправлять по адресу: personal@nnzto.ru

Инженер-конструктор

Обязанности:

- Разработка конструкторской документации, проведение технических расчетов
- Конструкторское сопровождение производства теплообменного оборудования.
- Работа в программе T-Flex (есть обучение)

Требования:

- Знание и понимание процессов металлообработки
- Образование высшее техническое, желательно по специальности "Теплотехника".
- Понимание принципов конструирования емкостей, сосудов и резервуаров, теплообменного оборудования.
- Умение работать в режиме многозадачности
- Высокая степень ответственности за принятые конструкторские решения

Условия:

- Официальное оформление;
- Окладно-премиальная система оплаты труда; от 30000 рублей
- Работа в Сорновском районе, адрес ул. Баррикад, д. 1, корпус 6.
- Служебный транспорт

Обращаться в отдел кадров:

т. 217-17-60; 8-987-081-70-30

контактное лицо:

начальник отдела кадров Евгения Валерьевна Полозова

Резюме отправлять по адресу: personal@nnzto.ru

Менеджер по продажам теплообменного оборудования

Обязанности:

- поиск клиентов
- ведение переговоров на уровне первых лиц компаний
- продажи теплообменного оборудования, емкостного оборудования.
- предоставление отчетности

Требования:

- Опыт работы менеджером по продажам обязателен
- высшее техническое образование желательно
- знание программы 1 С
- умение грамотно составлять коммерческое предложение

Условия:

- работа в производственной компании
- пятидневка, с 08.00. до 17.00.
- окладно-премиальная система оплаты труда (совокупный доход от 60000 руб.)
- оформление по ТК РФ
- предоставляется служебный транспорт
- офис в Сормовском районе

А ТАК ЖЕ ПРИЯТНЫЕ БОНУСЫ ОТ ПРЕДПРИЯТИЯ:

Бесплатный чай, кофе.

Автоматизированная система обучения по продукту

Обучение продажам в B2B сегменте.

Обучение различным техникам продаж: типология клиентов, техника продаж SPIN, техника ведения переговоров.

Соотношение входящих продаж к исходящим — 70%/30%.

Возможность зарабатывать более 200000 рублей через полгода работы.

Обращаться в отдел кадров:

т. 217-17-60; 8-987-081-70-30

контактное лицо: начальник отдела кадров Евгения Валерьевна Полозова

Резюме отправлять по адресу: personal@nnzto.ru