

Менеджер по работе с клиентами

От 40 000 до 90 000 руб. на руки

ООО Магистральные Тепловые Системы

Канавинская Нижний Новгород, Базовый проезд, 1А

Требуемый опыт работы: не требуется

Полная занятость, полный день

Благодарим за проявленный интерес к нашей компании. Мы находимся в Нижнем Новгороде и занимаемся продажей продукции для строительства инженерных трубопроводных систем.

В связи с расширением мы ищем нового сотрудника в команду.

Обязанности:

- Работа с имеющимися заказчиками и поиск новых;
- Обработка входящих звонков и заявок;
- Заключение и последующее сопровождение сделки (оформление договоров, закрывающих документов, доставки и т.д.)

Требования:

- Владение ПК (Word, Excel)
- Грамотная устная и письменная речь, знание правил деловой переписки.
- Опыт продаж желателен, но не обязателен.

Эта работа для Вас, если Вы:

- Открыты к обучению и вам интересно личностное развитие;
- Амбициозны;
- Хотите зарабатывать;
- Ответственны;
- Имеете техническое образование (желательно);
- Стрессоустойчивы;
- Умеете анализировать информацию

Что Вам даст работа в нашей компании:

- Опыт работы в продажах в секторе B2B. Мы работаем с различными компаниями от небольших до гигантов строительного бизнеса.
- Технические знания в сфере строительных материалов: продукция для строительства трубопроводов и зданий.
- Возможность карьерного роста в рамках нашей компании.
- Официальное трудоустройство по ТК РФ
- Возможность зарабатывать хорошие деньги.
- Работа в комфортном современном офисе.

Опыт участия в тендерах и опыт активных продаж приветствуется отдельно.

Рассматриваем выпускников техникумов, ВУЗов, желающих работать и зарабатывать.

На испытательном сроке з/п 25000 на руки + % от личных продаж

Ключевые навыки

Деловая переписка

Активные продажи

Заключение договоров

B2B Продажи

Развитие продаж

Контактная информация

Адрес

Канавинская, Нижний Новгород, Базовый проезд, 1А, 8(960)17-17-527 (предпочтительно Viber, Telegram, WA), +7(831)214-00-11, Анастасия.