

Менеджер по работе с клиентами Яндекс.Облако

Облачная инфраструктура в международном контексте — многомиллиардный бизнес, на базе которого построены такие хорошо известные технологические гиганты, как Netflix, Airbnb, Expedia и Coursera. Уже более десяти лет этот рынок растет на десятки процентов в год, и этот рост, по-видимому, будет продолжаться. Яндекс создает лидера рынка, который сформирует спрос на облачные сервисы в России и займет достойную нишу на международной арене.

Но мы не сможем сделать это одни, поэтому мы ищем специалистов в нашу команду, которые помогут рассказать нашим заказчикам:

- Как начать работать в офисе, а закончить в автомобиле
- Не важно где и на чем вы работаете, важно, что вы можете сделать именно тогда, когда это необходимо
- Выгодно платить за то, что используешь
- Что предлагает Яндекс

Немного о людях в нашей команде:

1. У нас высшее образование, и не только в сфере ИТ
2. Мы попробовали себя в разных ролях, и поняли, что именно продажи нам нравятся больше всего
3. Мы свободно ориентируемся в современных приложениях, управляемся с ПК и смартфоном, но это не значит, что мы знали всё изначально. Да и сейчас мы знаем не всё 😊
4. В мессенджерах мы можем общаться пикчами и смайлами, а в реальной жизни ценим красивый и грамотный русский язык
5. Разумеется, мы сами очень гибкие и подвижные, а порядок в работе обеспечивает внутренняя целеустремленность
6. Мы не делим продажи на "холодные" и "горячие", это новый мир - и любой заказчик нуждается в нашей квалифицированной помощи и консультации. А если мы не знаем чего-то сами, то всегда на помощь придет коллега.

Если вы решите, что готовы к нам присоединиться, то мы ждем, что вы:

1. быстро учитеcь новому и способны развивать в себе недостающие навыки
2. готовы развиваться в продажах, может быть уже подрабатывали в поддержке или телемаркетинге
3. легко находите общий язык с людьми.

Будет здорово, если вы владеете английским языком и навыками работы в CRM.

Приглянулась вакансия? Пиши [сюда](#) ! <timag@yandex-team.ru>