

Первый Бит – это крупный **IT-интегратор**, автоматизатор бизнес-процессов любых компаний любого масштаба. Основная сфера нашей деятельности – **программные продукты 1С**.

Первый Бит – **21 год успешной работы**. 90 офисов в 60 городах и **в 5 странах**. Более 5000 сотрудников. Более 220 000 успешных внедрений автоматизированных систем.

Мы продолжаем развиваться, кроме 1С работаем с Облачными хранилищами, разработкой сайтов и порталов, java приложений, продаем софт и **торговое оборудование**.

Нам нравится ставить перед собой **высокие цели** и достигать их, нравится учиться и решать неординарные и сложные задачи наших клиентов.

Если твоя цель – **рост и развитие в IT-сфере**, приходи знакомиться. rabota.pb.ru

Ждем в команду **начинающих специалистов**:

- Менеджер по работе с клиентами (отдел регулярного сопровождения)
- Менеджер по продажам (отдел продаж новым клиентам)
- Программист-консультант 1С

Мы научим всему, что знаем в каждой области – **готов ли ты учиться? И работать на результат?**

Если интересно, присылай резюме на dekuranova@1cbit.ru.

Адрес офиса: улица Ульянова, 26/11

Есть возможность прохождения преддипломной практики с последующим трудоустройством, после прохождения собеседования.

О вакансиях:

Менеджер по работе с корпоративными клиентами (b2b)

Менеджер отдела сопровождения корпоративных клиентов поддерживает отношения и обязательства по действующим договорам текущих клиентов, рассказывает об обновлении программ, сервисов, законодательства, приглашает на мероприятия по актуальным для клиента тематикам, занимается кросс-продажами.

Обязанности:

- отвечать на запросы действующих клиентов;
- предлагать дополнительные услуги, сервисы, мероприятия;
- выполнять план по дополнительным продажам текущим клиентам;
- вести первичную документацию;
- вести отчетность и выстраивать коммуникацию с другими отделами компании.

Эта вакансия для тех, кто:

- интересуется IT продуктами, программным обеспечением;
- с легкостью осваивает новые знания;
- хочет строить длительные отношения с клиентами;
- умеет оценивать результаты своей работы и планировать свое время.

Менеджер по продажам 1С (b2b)

Обязанности:

- Изучение специфики программных продуктов 1С;
- Подбор индивидуального предложения под нужды клиента;
- Подготовка коммерческих предложений;
- И конечно, профессиональное развитие.

Программист - консультант 1С (стажер)

Обязанности:

- Установка, настройка, обновление программы 1С;
- Настройка различных обменов между конфигурациями с внешними системами;
- Обучение клиентов по работе с программой;
- Консультирование клиентов по ведению учета в базах 1С;
- Написание и доработка существующих отчетов, обработок, создание печатных форм;
- Работа на выезде у заказчика и удаленно из офиса.

Чтобы добиться успеха на любой должности, необходимы:

- ✓ Энергичность, доброжелательность, позитивный настрой;
- ✓ Умение ставить перед собой цели и достигать их;
- ✓ Умение самостоятельно планировать свои задачи и время;
- ✓ Желание всё время изучать что-то новое;
- ✓ Готовность первое время выкладываться на 100%;
- ✓ Желание работать с клиентами, искренне погружаться в их проблемы и решать их.

МЫ ЦЕНИМ СВОИХ СОТРУДНИКОВ И ПРЕДЛАГАЕМ:

- Интересную работу в международной ИТ компании, которая является **лидером рынка** в сфере автоматизации бизнеса;
- Корпоративное **обучение** и профессиональное **развитие** (тренинги, вебинары, сертификация по 1С);
- **Быстрый карьерный рост**
- с начинающего специалиста через год стать экспертом или руководителем группы;
- **Официальное** трудоустройство и **белую заработную плату**:
стабильный оклад от 17 000 + % продаж и КРІ;
- График работы: 5\2 с 9 до 18ч;
- ДМС на льготных условиях, корпоративные мероприятия;
- Работу в **молодом коллективе** (от 20 до 32 лет);
- Демократичную корпоративную культуру - "**джинсы не только по пятницам**";
- Современный офис в **центре города**.

Адрес офиса: улица Ульянова, 26/11

Куранова Дарья
+7 (831) 220-77-77
dekuranova@1cbit.ru

Наши сайты:

<https://nizhniy.1cbit.ru/>

<http://rabota.pb.ru/>

<https://pb.ru/about/sites-company/>