



ООО НПП "МИКРОПРОЦЕССОРНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ"
8-800-555-25-11 | 01@i-mt.net | www.i-mt.net
Физ.: 630110 г. Новосибирск, ул. Писемского 24/4
Юр.: 630110 г. Новосибирск, ул. Писемского 1А, к. 9, оф. 12/4
ИНН 5404396621 | КПП 541001001 | ОГРН 1095404016630

БИК 045004719
К/с: 30101810450040000719
Р/с: 40702810933400001340
в Филиале № 5440 Банка
ВТБ (ПАО) в г. Новосибирске

Наименование должности: Инженер оперативной поддержки

Непосредственный руководитель: Руководитель отдела оперативной поддержки

Доход: от 35.000 рублей нетто.

Уровень заработной платы увеличивается с привязкой к повышению квалификации, увеличению объема задач и повышению до руководящей должности. Более подробно о карьерных возможностях отдела расскажет руководитель департамента технической поддержки компании.

Возраст: 20-25

Пол: Не важно

Регион поиска:

1. Чебоксары
2. Екатеринбург, Тюмень, Сургут, Челябинск
3. Новосибирск
4. Москва, Иваново
5. Ташкент – для тех, что приехал учиться в РФ и уезжает обратно в Ташкент

Испытательный срок: 3 месяца

Цели отдела оперативной поддержки клиентов:

1. Быстро и качественно решать вопросы клиента, согласно установленным в компании стандартам
2. Поддерживать заданный уровень лояльности клиентов (удовлетворенность от взаимодействия с компанией)
3. Делать больше, чем клиент ожидает. Этот подход обеспечивает значительное преимущество перед конкурентами. У нас есть свои стандарты и подход в этом, НО об этом лучше всего расскажем при беседе

С чего начнём:

1. Обучение внутренним стандартам департамента технической поддержки

Мы научим, как у нас устроен процесс общения с клиентами, как решать те или иные вопросы, в какие сроки, что значит делать больше, чем ожидают, где и как работать с информацией, какие показатели эффективности существуют и как они связаны с бонусами и пр.

2. Обучение продуктам компании

а. Продукты

Обучаем знаниям о продуктах и решениях. Вы будете знать для чего продукты, какие задачи решают, каким функционалом обладают, плюсы и минусы, сравнения с аналогичными продуктами конкурентов, где применяются, какие проблемы возникали и могут возникнуть и как их решать, и много всего, что связано с продуктами.

б. Практикум

На специальных стендах пройдете и смоделируете основные процессы и возможности продуктов компании. Также для уверенного и грамотного общения с представителями эксплуатации. Получите навыки работы с технической документацией, вторичными схемами.

Основные обязанности:

- Поддержка персонала эксплуатации, наладки и проектных институтов в рамках работы с оборудованием компании
- Консультирование партнеров по техническим вопросам – телефон, почта, скайп, оформление документов, выезд на объекты
- Замена неисправных блоков на объектах клиентов
- Работа со схемами вторичной коммутации
- Программирование (настройка) микропроцессорных устройств РЗА
- Участие в проектах компании по улучшению качества технической поддержки, производимой продукции

Требования к кандидату:

- Среднее и/или высшее образование в области электротехники или смежных областях (желательно в РЗА)
- Опытный пользователь MS Office, Skype, мобильных приложений
- Желание развиваться в своей профессии и добиваться результатов
- Опыт в наладке энергетического оборудования (ремонт и обслуживание) желателен
- Коммуникабельность и грамотная речь

Условия:

- Работа в компании полного цикла: разработка-производство-проектирование-поставка-обслуживание оборудования единственного производителя РЗА за Уралом
- Оформление согласно ТК РФ. Выплаты зп 2 раза в месяц.
- После прохождения испытательного срока с Вами будет подписано дополнительное соглашение к трудовому договору о мотивации. На основе этого документа будет установлен порядок и размеры изменения окладной и бонусных частей.

Данный документ закрепляет на официальной основе финансовую мотивацию, делает её прозрачной для всех участников (инженера, его руководителя, директора технической поддержки, финансового отдела и генерального директора). Никаких обещаний на словах и решений о бонусе на усмотрение руководителя. Все согласно принятой в компании системе.



ООО НПП "МИКРОПРОЦЕССОРНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ"
8-800-555-25-11 | 01@i-mt.net | www.i-mt.net
Физ.: 630110 г. Новосибирск, ул. Писемского 24/4
Юр.: 630110 г. Новосибирск, ул. Писемского 1А, к. 9, оф. 12/4
ИНН 5404396621 | КПП 541001001 | ОГРН 1095404016630

БИК 045004719
К/с: 30101810450040000719
Р/с: 40702810933400001340
в Филиале № 5440 Банка
ВТБ (ПАО) в г. Новосибирске

Наименование должности: Менеджер по продажам (Сэйлз)

Описание: Выпускник магистратуры и/или бакалавриата без опыта продаж, но с базовыми знаниями в электроэнергетике и в частности в РЗА. А также специалисты инженерных специальностей, которые уже работают (наладчики РЗА, проектировщики РЗА, инженеры РЗА), но без опыта продаж.

Непосредственный руководитель: Региональный директор

Доход: От 40 000 рублей нетто оклад и бонусы с продаж (о системе финансовой мотивации более подробно расскажет коммерческий директор)

Возраст: 20-25.

Пол: Не важно

Испытательный срок: 3 месяца

Регионы в которых открыты вакансии:

1. УРФО – Екатеринбург, Тюмень, Сургут, Нижневартовск
2. ПФО – Казань, Уфа, Нижний Новгород, Самара
3. ЦФО – Москва, Иваново, Тверь, Тула
4. СФО – Новосибирск, Томск, Омск
5. Ташкент – для тех, кто приехал учиться в РФ и уезжает обратно в Ташкент

Цель отдела регионального сбыта:

- Выполнение плана продаж
- Выполнение прироста портфеля проектов
- Выполнение, установленных метрик по проектам – маржинальность, сроки

С чего начнём:

1. Обучение технике продаж компании

В данном блоке назначенный, куратор будет обучаться теоретическим знаниям проектных продаж (кто клиенты, кто конкуренты, где и как искать заказы, как бороться с возражениями, как пробиваться через секретарей и пр.) и закреплять это на практике (холодные звонки, совместные выезды на встречи с клиентами, коммерческий расчет предложений и оформления для клиента и пр.)

2. Обучение технической базе

а. Теория сферы РЗА

Основные теоретические материалы. Это закрепляет знания полученные в ВУЗе и даёт дополнительную прикладную базу для грамотного и уверенного общения с техническими представителями Заказчика.

б. Продукты

Обучаем знаниям о продуктах и решениях. Вы будете знать для чего продукты, какие задачи решают, каким функционалом обладают, плюсы и минусы, сравнения с аналогичными продуктами конкурентов, где применяются и пр.

с. Практикум

На специальных стендах пройдете и смоделируете основные процессы и возможности продуктов компании. Также для уверенного и грамотного общения с представителями эксплуатации, а также правильного подбора состава продуктов в предложении Заказчику.

Основные обязанности:

- Установление и поддержание деловых взаимоотношений, проведение переговоров с клиентами, выявление их текущих и потенциальных потребностей, создание и ведение клиентской базы по своему коммерческому управлению;
- Поиск новых клиентов/проектов и поддержка связей с существующими;
- Формирование технических решений, подготовка и согласование условий коммерческих предложений, получение заказов для компании;
- Выполнение плана продаж оборудования и решений в области РЗА по закрепленной территории
- Контроль сроков исполнения заказов, информирование клиентов об этапах исполнения, обеспечение своевременности и точности поставки заказанного оборудования, для повышения уровня удовлетворенности клиентов;
- Осуществление оперативного планирования и составление периодической отчетности о состоянии вверенного региона, текущих проектах и осуществленных продажах; информирование руководства о текущих и неотложных проблемах, предложение путей их решения;
- Своевременное внесение информации по проектам и сделкам в информационную CRM для отчетности перед руководителем и для своевременного расчета финансовой мотивации

Требования к кандидату:

- Среднее и/или высшее образование в области электротехники или смежных областях (желательно в РЗА)
- Опытный пользователь MS Office, Skype, мобильных приложений
- Желание развиваться в своей профессии и добиваться результатов
- Авто приветствуется
- Коммуникабельность
- Настойчивость
- Результативность
- Честность

Условия:

- Работа в компании полного цикла: закуп-производство-поставка-обслуживание и единственного производителя РЗА за Уралом
- Оформление согласно ТК РФ
- Выплаты заработной платы 2 раза в месяц.
- После прохождения испытательного срока с каждым сэйлзом подписывается отдельным документ о финансовой мотивации на текущий год. В данном документе указывается – регион, условия по фзп (заработная плата), условия по расчёту ежегодного бонуса от продаж и пр. Данные дополнительные соглашения к трудовому договору (оферты) подписываются с каждым человек из департамента продаж на ежегодной основе.

Данный документ закрепляет на официальной основе финансовую мотивацию, делает её прозрачной для всех участников (сэйлза, его руководителя, коммерческого директора, финансового отдела и генерального директора). Никаких обещаний на словах и решений о бонусе на усмотрение руководителя. Все согласно принятой в компании системе. И эта система даёт возможность отлично зарабатывать.

- Возможность дистанционной работы. Это условие работает, как для людей в городах, где еще нет офиса компании, так и для тех, кто работает в городах с офисами компании. Есть выбор – работать из дома или приезжать в офис.
- Возможность самостоятельно планировать свой день, отсутствие жестких рамок (пришел в 9 и ушел в 18 со обедом в строгое время с 12 до 13)



ООО НПП "МИКРОПРОЦЕССОРНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ"
8-800-555-25-11 | 01@i-mt.net | www.i-mt.net
Физ.: 630110 г. Новосибирск, ул. Писемского 24/4
Юр.: 630110 г. Новосибирск, ул. Писемского 1А, к. 9, оф. 12/4
ИНН 5404396621 | КПП 541001001 | ОГРН 1095404016630

БИК 045004719
К/с: 30101810450040000719
Р/с: 40702810933400001340
в Филиале № 5440 Банка
ВТБ (ПАО) в г. Новосибирске

Наименование должности: Инженер-разработчик релейной защиты и автоматики

Непосредственный руководитель: Руководитель отдела прикладных исследований и разработок

Доход: от 40 000 рублей нетто

Возраст: 20-25

Пол: М

Испытательный срок: 3 месяца

Регион поиска:

1. Санкт-Петербург (в том числе для тех, кто переезжает или возвращается с учёбы в этот город)
2. Чебоксары (в том числе для тех, кто переезжает или возвращается с учёбы в этот город)

Об отделе:

Разработка и сопровождение цифровых устройств РЗА для объектов 6 – 220 кВ:

о разработка и компьютерное моделирование алгоритмов функций защиты и автоматики;

о компьютерное моделирование режимов работы энергетического оборудования;

о разработка технических заданий на конструирование и программирование цифровых устройств РЗА:

о разработка эксплуатационной документации и методических указаний по расчету уставок;

о натурные испытания;

о техническая поддержка отдела маркетинга.

Разработка методов и средств автоматизированного тестирования цифровых устройств РЗА.

Разработка и испытания систем удаленного сбора информации по беспроводным каналам связи.

Написание научных и рекламных статей.

Какого человека мы ищем:

Незаконченное высшее (желательно студент последнего курса) или высшее образование по направлению Электроэнергетика (специальность РЗА будет несомненным плюсом).

- Ясное, проактивное мышление. Технический склад ума.
- Желание неуклонно расти и развиваться в профессиональном плане, энергичность.
- Знания в области теоретических основ электротехники, математики, общая эрудированность.
- Продвинутый пользователь ПК.
- Начальный опыт в программировании / желание освоить данный навык (Matlab, VBA и пр).
- Английский язык – уверенный перевод технической литературы.
- Несомненным плюсом будет наличие дипломов/грамот за участие в олимпиадах и научных конференциях.

Цели на данной должности:

Задачи на первые 6-9 месяцев - выполнение испытаний цифровых устройств РЗА:

- о испытание функций защиты и автоматики с помощью оборудования типа РЕТОМ-51;
- о испытание коммуникационных интерфейсов обмена информацией по протоколам Modbus, МЭК.
- о проверка эксплуатационной документации;
- о разработка сценариев автоматизированного тестирования.

Условия:

- Работа в компании полного цикла: разработка-производство-проектирование-поставка-обслуживание оборудования единственного производителя РЗА за Уралом
- Оформление согласно ТК РФ. Выплаты зп 2 раза в месяц.
- Интересная творческая работа по созданию цифровых устройств
- Молодой, заряженный на результат коллектив профессионалов из разных уголков РФ и сопряженных стран. Средний возраст в компании - 31 год.