

## Менеджер отдела продаж

от 70 000 – 190 000 руб. на руки

Требуемый опыт работы: 1-3 года

Полная занятость, полный день

**Внимание! Заявки на вакансию принимаются до 23 июля 2021 года**

Время прочтения вакансии: 2 минуты

Мы решаем производственные задачи за счет внедрения современных металлообрабатывающего оборудования, инструмента, оснастки и технологии обработки.

**Все очень просто.**

Оборудование поставляется заводам или частным компаниям, которые производят изделия из металла или пластика, По чертежам заказчика рассчитываем технологию и подбираем оптимальный вариант решения производственных задач: от подбора инструмента до внедрения технологии под ключ.

Мы являемся официальными представителями нескольких крупных зарубежных станкостроительных заводов, таких как: Manford, Yida, FourStar, Priminer и др. Каждый из них является мировым лидером в производстве станков, и нам важно об этом заявить нашим клиентам.

Среди наших заказчиков, такие предприятия как: АО «ФНПЦ «ННИИРТ», ПАО «Завод Красное Сормово», Нижегородский завод 70-летия Победы, ФГУП «НТЦ Базис», Уралвагонзавод и многие другие

Мы очень быстро и активно растем, за последние 2 года мы собрали огромное количество клиентов в одну базу и нам удалось значительно увеличить количество входящих запросов с закупочных площадок, поэтому ищем в нашу команду целеустремленного менеджера по продажам, который эффективно и быстро возьмется в работу.

В своей работе мы применяем самые инновационные средства, подходы и методики, постоянно развиваемся, быстро принимаем решения и никогда не останавливаемся на достигнутом. Мы зарабатываем деньги честным путем, помогаем нашим клиентам в выборе качественного продукта, отвечающего всем требованиям современного рынка. Каждый сотрудник нашей компании максимально эффективен и приносит результат.

Очень ценим адекватность и честность.

## Чем нужно будет заниматься:

производить холодные звонки  
отвечать на входящие заявки;  
составлять коммерческие предложения  
назначать и проводить встречи;  
встречаться с клиентами;  
составлять договоры;  
вести клиентскую базу;

## На каких условиях мы будем сотрудничать:

среднемесячный доход от **70 000,00** рублей (FIX + KPI + %), (если Вы будете зарабатывать меньше – мы вас уволим, вы плохо работаете);  
график работы: понедельник-пятница с 8.30 до 17.30 с перерывом на обед;  
удобное месторасположение;  
зарплата 2 раза в месяц (оклад + бонусы)  
прозрачная, понятная, эффективная система мотивации;  
работа в стильном собственном офисе в Нижнем Новгороде;  
чай/кофе/сладкое в офисе;  
постоянное обучение современным техникам продаж;  
используем в своей работе самые передовые инструменты IT и маркетинга.  
У нас мощная и современная CRM система, которая реально помогает продавать;  
молодая команда крутых специалистов, средний возраст наших сотрудников 26 лет;  
оплачиваемый отпуск и больничный;  
активный и вовлеченный в бизнес-процессы собственник;  
активные и интересные клиенты;  
прозрачная и понятная структура компании;  
принимаем участие в различных мероприятиях и выставках;  
работаем в динамично развивающемся рынке;  
работаем по всей России (возможность расширить кругозор в рабочих командировках по РФ);

## Особые преимущества у вас будут, если вы:

Работали в CRM;  
читаете книги по продажам и маркетингу, проходили тренинги по продажам;  
знаете и понимаете, что такое воронка продаж;  
технолог по профессии, то вам будет проще вникать в продукт.  
И теперь, если вы внимательно прочитали данную вакансию и поняли, что это та работа, которую вы давно искали, то оставьте свой отклик и начните сопроводительное письмо со слов: «Я хочу работать в ООО «ЕМГ». Так мы поймем, что вы действительно внимательный и ответственный человек.

**Внимание! Заявка на вакансию принимается до **23 июля 2021** года.**

