

Менеджер по продажам

Уровень зарплаты от 30 000 до 100 000 руб.
(оклад+% с продаж)

Обязанности:

- поиск клиентов и активные продажи услуг по сертификации продукции (B2B)
- подготовка и отправка коммерческих предложений, приём запросов и заключение договоров
- развитие клиентской базы, выстраивание долгосрочных партнерских отношений
- полное ведение сделки от первого звонка до выдачи готового документа
- контроль дебиторской задолженности
- выполнение плановых показателей, отчетность

Требования:

- нам важна ваша заинтересованность в успехе, энергичность, целеустремленность, обучаемость
- научим с нуля. опыт активных продаж будет являться преимуществом
- стремление к профессиональному и карьерному росту
- уверенный пользователь ПК (пакет Microsoft Office, CRM, социальные сети и т.п.)
- нацеленность на результат и способность динамично работать с большим объемом информации

Условия:

- оклад на руки 25000-30000 (дополнительно 5000 руб. при перевыполнении плана)
- премия 7-10% с продаж +бонус система (при закрытии 200 тысяч сотрудник получает с учетом оклада 50000 р., 300 тысяч – 65000, 400 тысяч – 77000 р., 500 тысяч – 89000 р., 600 тысяч – 102500 р. и т.д.)
- индивидуальное обучение первые 2 недели + поддержка в дальнейшем при любых вопросах
- возможность карьерного роста до директора филиала; профессиональный рост – бесплатная библиотека книг, обучение в проф. областях, тренинги, курсы
- график работы: 5/2 с 9:00 до 18:00
- трудоустройство согласно ТК РФ
- комфортабельный офис в центре города

Адрес:

Нижний Новгород, ул. Белинского д. 9/1, офис 704

Контакты:

Петрова Елена Олеговна

Телефон: +7 (960) 167-36-86

Почта: ok@modern-doc.ru

Более подробно о компании и услугах на www.modern-doc.ru