

Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами

Компания "Профлайн инжиниринг"- это производственно-торговая компания, ведущая свою деятельность с 2013 года и успешно себя зарекомендовавшая на территории России и ближнем зарубежье. Мы занимаемся оснащением "ЧИСТЫХ ПОМЕЩЕНИЙ", начиная от ограждающих конструкций (пол, стены, потолок, окна, двери) до вентиляционного оборудования и технических газов.

ЧИСТЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ - это помещения в которых осуществляется контроль чистоты воздуха. Обязательно применяются в строительстве лабораторий, производств лекарств (Фармацевтика), производств микроэлектроники (Микроэлектроника), операционных (Медицина) и т.д.

Наша целевая аудитория - это ведущие фармацевтические предприятия страны и медицинские учреждения различного уровня. Известные производители пищевой промышленности. Разработчики в сферах микробиологии, микроэлектроники и оборонной промышленности.

Данные отрасли сейчас активно развиваются и наша продукция пользуется спросом. В частности это происходит и ввиду узкой специализации продукта (европейские аналоги стоят значительно дороже) и политикой импортозамещения в России.

Наиболее известными нашими клиентами являются: АО "Росатом", АО "Нижфарм", НПО "Микроген", НПП "Исток им. Шокина", "Danone nutrition", АО "Акрихин", НИИ автоматики ИМ. Н.Л. ДУХОВА и другие.

Обязанности:

- Работа преимущественно со входящим потоком клиентов
- Выполнение расчетов, составление коммерческих предложений
- Заключение договоров, контроль получения первичной документации
- Краткосрочные командировки, личные встречи с ключевыми Заказчиками

Требования:

- Опыт работы в сфере продаж от 1 года (желательно)
- Высшее образование
- Грамотно поставленная речь
- Многозадачность и ответственность
- Готовность к работе с известными компаниями в сфере фармацевтики и оборонной промышленности

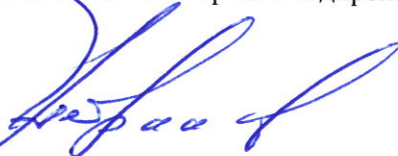
Условия:

- Курс адаптации и обучения новичка
- Оклад 45 000 + % с продаж + КРП (суммарная ЗП варьируется от 60 000 до 400 000 р/мес.)
- Полугодовая и годовая премия
- Дополнительный годовой бонус от 200 000 до 500 000 руб.
- Трудоустройство по ТК РФ
- Отпуск в любое время года
- Работа в комфортном офисе в верхней части города
- В офисе есть зерновой кофе, PlayStation 5, оборудованный обеденный зал
- Корпоративная связь и мобильный телефон
- Компенсация командировочных расходов
- Представительские расходы
- Молодой амбициозный коллектив
- Перспектива карьерного роста
- Корпоративные мероприятия два раза в год

Контакты для связи:

Паршин Сергей Владимирович 8-920-052-99-22 Коммерческий директор

Генеральный директор



Петраков М.В.