

# **ЗАО «ТФД «БРОК-ИНВЕСТ-СЕРВИС И К»**

## **МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ.**

**ЕСЛИ ТЫ ЦЕЛЕУСТРЕМЛЕН, У ТЕБЯ АКТИВНАЯ ЖИЗНЕННАЯ ПОЗИЦИЯ, ГРАМОТНАЯ РЕЧЬ, ТЕБЕ ВАЖНО ВЛИЯТЬ НА СВОЙ ДОХОД, ТЫ ХОЧЕШЬ ИЛИ УМЕЕШЬ ПРОДАВАТЬ - СКОРЕЕ ОТКЛИКАЙСЯ НА НАШУ ВАКАНСИЮ!**

### **ЧЕМ ПРЕДСТОИТ У НАС ЗАНИМАТЬСЯ:**

- развивать клиентскую базу;
- выполнять планы продаж;
- привлекать новых клиентов: совершать исходящие звонки, телефонные продажи;
- заключать договоры с клиентами, выставлять счета, контролировать оплату

### **НАМ ВАЖНЫ:**

- желание зарабатывать;
- опыт активных продаж в B2B, в металлотрейдинге и смежных областях (желателен);
- мы рассматриваем кандидатов без опыта, главное для нас – это твоя готовность и желание расти и развиваться в сфере активных продаж.
- желательно, наличие автомобиля;

### **МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:**

- место работы: г. Нижний Новгород, ул. Новикова-Прибоя, 4 ;
- оформление согласно ТК РФ с первого дня, соц. пакет: отпуск, больничные;
- полностью белую заработную плату – несгораемая сумма на старте – 3 мес. 75000 руб. (для комфортного вхождения в должность), далее доход увеличивается за счет объема продаж, средний доход успешного менеджера от 100000 тыс. рублей на руки;
- выплаты без задержек 2 раза в месяц;
- программу адаптации и наставничества для новых сотрудников;
- отличные возможности для профессионального развития и карьерного роста (большинство наших руководителей выросли из рядовых сотрудников);
- развитую корпоративную культуру, корпоративы, стратегические сессии, тимбилдинги, тренинги;
- награждение сотрудников за лучшие результаты – в компании проводятся на регулярной основе конкурсы, сотрудники могут быть награждены ценными призами, в том числе поездками в другие страны или регионы (Дубай, Алтай...);
- ДМС после 6 мес. работы;
- график работы: 5/2 с 09.00 до 18.00 либо с 8:00 до 17:00;

# **МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ**

## **ЧЕМ ПРЕДСТОИТ ЗАНИМАТЬСЯ:**

- Заполнять готовые формы договоров (реквизиты, шапка договора).
- Делать спецификации к счетам, сбор документов для заключения кредитных договоров.
- Общение с работающими клиентами.
- Контроль за оплатой счетов офиса.
- Заказ канцелярии, воды.
- **НАМ ВАЖНЫ:**
- опыт работы с оргтехникой ;
- желание общаться с клиентами;

## **МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:**

-Оклад: 35 000 рублей.

-Первые три месяца премия гарантированная -20 000рублей.

-После испытательного срока 10% от премии менеджеров.

-График работы с 8:00 до 17:00 пн-пт.

-Оплата отпускных и больничных.

-ДМС после испытательного срока.

-Дружный и отзывчивый коллектив.

-Отличные возможности для профессионального развития и карьерного роста;

-Корпоративная система обучения (внутреннее и внешнее);

-Комфортный офис по адресу: г. Нижний Новгород, ул. Новикова-Прибоя, 4

**ЦЕНИМ КАЖДОГО СОТРУДНИКА! ПРЕДЛАГАЕМ СТАТЬ ЧАСТЬЮ НАШЕЙ ДРУЖНОЙ КОМАНДЫ!**

Контакты:

8-495-514-15-35

Моб. Телефон – 8-985-974-52-38.

Рекрутер Мансурова Дзерасса