

**Производственно-торговой компании АЭРОТЕХНОГРУПП,
работающей в сфере вентиляции требуется МЕНЕДЖЕР ПО
ПРОДАЖАМ на постоянной основе!**

Наша компания занимается производством вентиляционных решеток из алюминия, а также ведет поставки промышленного вентиляционного оборудования и сопутствующих изделий.

На рынке компания с 2016 года. На сегодняшний день имеет статус крупнейшего дистрибьютора промышленного вентиляционного оборудования в Приволжском федеральном округе. ООО АэроТехноГрупп является официальным представителем ведущих заводов-изготовителей и ведёт поставки по всей России.

Работа в основном с текущей базой покупателей!

Ключевая задача: выполнение плана продаж компании и продвижение бренда организации.

Основные обязанности:

- Телефонные переговоры (холодные/теплые звонки)
- Работа с существующей клиентской базой (работаем в АМО CRM)
- Привлечение новых клиентов
- Рассылка коммерческих предложений
- Полное сопровождение и оформление сделки
- Оценка результатов и ведение статистики
- Отчетная документация

Условия:

- Оформление по ТК РФ
- Обучение продукции и технологиям продаж
- 50 000 рублей без %, на первые 2 месяца, оклад + % с продаж (без потолка зарплат) + KPI.
- Возможность карьерного роста до руководителя отдела продаж
- График работы - 5/2 с 8.00:00-17:00
- Работа около Центра Сорново
- Мероприятия, тимбилдинги
- Для лучших сотрудников подарки и дополнительные премии

Место работы

- Нижний Новгород, Сормовский район, улица Свободы, 63 к1, Бизнес-центр «Олимпийский» м. Буревестник
- Нижний Новгород, Ленинский район, улица Комсомольское шоссе, 2А, Бизнес-центр «Союз» м. Ленинская

Телефон: +7 (920) 004 41 77 – специалист по подбору персонала.

E-mail: hr@atgnn.ru - подбор персонала

Сайт: <https://atgnn.ru>

Соцсети: <https://vk.com/atgnn>