

Научно-производственная фирма «КонтрАвт» успешно работает на рынке с 1993 года.

НПФ "КонтрАвт" является российским разработчиком и производителем электронной контрольно-измерительной и регулирующей аппаратуры для автоматизации технологических процессов. Наши клиенты - более 6000 промышленных предприятий Российской Федерации, Белоруссии, Казахстана.

Мы любим и знаем своё дело, активно развиваемся и стремимся быть лучшими из лучших в своём сегменте. Для этого мы подбираем в команду профессионалов.

В связи с расширением компании мы ищем **трех менеджеров по работе с ключевыми клиентами.**

Обязанности:

- Поиск VIP-клиентов в своем сегменте (база компании, теплые запросы, интернет)
- Выявление ключевых лиц, принимающих решения, установление доверительных отношений, определение потребностей
- Взаимодействие с клиентами по телефону, реже – личные встречи и участие в выставках
- Эффективное противодействие предложениям конкурентов
- Выполнение планов продаж в своем сегменте
- Организация и проведение мероприятий по продвижению продукции (рассылки, выставки, презентации)
- Техническое консультирование, подготовка договоров и коммерческих предложений.
- Ведение баз данных, сбор маркетинговой информации
- Представление установленной отчетности

Требования:

- Высшее образование или средне-специальное в области радиотехники, электротехники, электроники, КИПиА, приборостроения, автоматики и смежных специальностей.
- Опыт работы в продажах от 1 года, включая продвижение продуктов, типовых и системных решений в области АСУ ТП, электротехники желателен.
- Самостоятельность и способность принимать решения
- Успешный опыт привлечения новых клиентов
- Умение определять цели, специфику и потребности клиентов
- Технические знания в сфере инжиниринговых услуг приветствуются
- Навыки ведения переговоров на высоком уровне с первыми лицами компаний и ключевыми специалистами
- Уверенное владение ПК, MS Office, Интернет-ресурсами; знание 1С
- Готовность к редким командировкам (4-6 выездов в год)

Условия:

- Оформление согласно ТК РФ
- График работы 5/2 - начало рабочего времени вы выбираете сами, пятница, сокращенная на 1 час
- Белая заработная плата. Доход: оклад + надбавка за выполнение плана взаимодействий с клиентами + надбавка за выполнение плана продаж. Средний уровень заработной платы наших специалистов 110 000 - 180 000 рублей, без потолка
- Ежегодная индексация заработной платы
- Обучение за счёт компании, возможность дополнительного обучения, участие работников в научно-технических конференциях и выставках, система адаптации и наставничества

- Удобная парковка для сотрудников
- Подарки к значимым датам, корпоративные мероприятия, компенсация расходов на фитнес, санаторно-курортное лечение и детские лагеря, помощь сотрудникам в тяжелых жизненных ситуациях

тел. для связи с 8.00 до 17.00 8 915 956 90 28 Елена Анатольевна.